

Egzamin poprawkowy – zawód SPRZEDAWCA kl. 2

przedmiot: **Organizacja i techniki sprzedaży**

ZAGADNIENIA DO OPRACOWANIA PRZEZ UCZNIA WE WŁASNYM ZAKRESIE

1. Oferta handlowa.
2. Dokumentowanie zamawiania towarów.
3. Umowa sprzedaży.
4. Dokumentacja związana z przyjęciem towarów.
5. Wypełnianie dokumentów dotyczących zamawiania towarów – zamówienie.
6. Wypełnianie dokumentów dotyczących zamawiania towarów – FV.
7. Wypełnianie dokumentów dotyczących zamawiania towarów – dowód dostawy, protokół różnic
8. Wypełnianie dokumentów dotyczących zamawiania towarów – przyjęcie zewnętrzne PZ, wydanie zewnętrzne WZ.
9. Odbiór ilościowy i jakościowy towarów.
10. Reklamacje związane z dostawą towarów do punktu sprzedaży detalicznej.
11. Zasady ustalania cen.
12. Przepisy prawa dotyczące podatku VAT.
13. Cena netto i brutto na poszczególnych etapach obrotu towarowego.
14. Marża – pojęcie i rodzaje.
15. Zasady obliczania ceny metodą „od sta” .
16. Zasady obliczania ceny metodą „w stu” .
17. Odliczenia od cen – bonifikata, rabat, skonto.